

2025年1月8日，在冬日的暖阳中，锦达“2024年度经销商大会暨年终答谢会”在山东临沂隆重举行。全国20多家经销商客户莅临会场，共同见证这一历史时刻。这次会议是一次总结与展望的盛会，让客户们都深刻感受到了锦达公司的企业文化精神与篷材行业发展的蓬勃活力。

会议开始，浙江锦达膜材科技有限公司叶峰灵叶总致欢迎词，回顾过去一年的合作成果，展望未来发展愿景。山东市场客户作为东道主致欢迎词，表达地主之谊，分享与锦达的合作心得。江西市场的客户代表分享行业经验，为与会者提供了宝贵参考。台湾市场和广东市场的代表也

携手同行 共铸辉煌

隔空送来了祝贺短片，这份跨越时空的祝福，让大会更加圆满与温馨。

随后，公司吴斌经理做了锦达年度工作报告，总结过去一年的业绩与成就，规划新一年的发展方向。公司许英力经理做了锦达技术报告，展示公司最新技术成果与产品创新，引领行业发展趋势。

会议途中还进行了盛大的颁奖典礼，激励和表彰了在篷材行业中对公司做出了重大贡献的客户。通过颁奖，肯定了获奖者在篷材领域的努力和贡献，从而激励他们继续保持卓越的表现。此外，颁奖

典礼也为其他客户树立了榜样，激发他们通过自身的努力追求更大的成就。

此外，公司还邀请了膜材领域专业人士针对公司更高等级的膜材产品的做了详细的产品报告，引导客户进步与发展。邀请金融领域专家做了精彩的金融讲座，分析当前经济形势，提供应对策略与建议。

大会结束后，举行了招待晚宴，答谢客户一年来的辛苦付出与贡献。晚宴期间，叶总发表致辞，感谢客户的支持与信任，并宣布锦达年度经销商大会未

来将在不同市场循序推进，鼓励各地经销商继续努力，共创佳绩。公司领导及员工与客户进行了深入交流与互动，增进彼此了解与信任，提升公司形象与客户关系。

本次锦达2024年度经销商大会暨年度答谢会的圆满落幕，不仅回顾了公司及客户过去一年的成绩与收获，更展望了未来的共同发展蓝图。通过各类报告，颁奖典礼、专业讲座与交流等环节，激发了客户的斗志与信心，加强了客户与公司之间的合作与联系。未来，锦达将继续携手各地经销商，共同面对挑战，把握机遇，共创篷材行业的辉煌未来！

(内贸销售部)

谈一谈心态

在当今飞速发展的世界中，我们的企业正迎来前所未有的机遇与挑战。作为企业中的一员，我们不仅是公司发展的推动者，更是社会进步的重要力量。今天，我想谈谈积极向上的心态在工作 and 生活中的重要性。

积极向上的心态是推动企业发展的关键动力。企业的发展离不开每一位员工的努力和创新。当我们以积极的态度面对工作时，就能更好地发挥自己的潜力，为公司创造更多的价值。积极的心态能够激发我们的创造力和执行力，让我们在面对困难和挑战时，不畏惧、不退缩，勇敢地迎接一切挑战。

积极的心态有助于提升团队的凝聚力和合作精神。一个充满正能量的团队，必然是团结一致、齐心协力的团队。在这样的团队中，每个人都能感受到来自同事的支持和鼓励，从而更加热爱自己的工作。积极向上的工作氛围不仅能提升员工的工作效率，还能增强大家的归属感和幸福感。

积极的心态还能提升我们的职业素养和综合素质。无论是在工作中还是在生活中，保持积极向上的心态，都能让我们更快地适应变化，更好地应对各种挑战。我们不仅要在工作中保持积极，还要在生活中传递正能量。一个积极的人，往往能够感染身边的人，形成良性循环，最终受益的不仅是个人，还有整个企业和社会。

作为企业的一员，我们要时刻保持积极向上的心态，用实际行动证明自己的价值。要敢于创新，勇于突破，不断学习和提升自己，为企业的发展贡献自己的力量。积极向上的心态不仅是我们个人成功的法宝，更是企业不断壮大的动力源泉。

最后，我想用一句话来结束今天的分享：“心态决定一切。”希望我们每一个人都能以积极向上的心态，面对工作中的每一天，共同迎接美好的未来。让我们一起努力，为企业的发展添砖加瓦，为社会的进步贡献力量！

(Cathy)

此外，《清水，又见清水》中的都市女性李清水，

在城市繁华与喧嚣中经历着命运的起落，已然习惯了两点一线的她内心却始终难以

平静；《献给芥末号》中的嘉宝与黑猩猩海蒂娜，共同演绎了一则推翻童年印象的动物园故事，再平常不过的人与动物互动的画面，实则暗藏波澜；《动物之城》中的小职员宇明，面对工作与家庭的双重困境如履薄冰，失业后更是如漂泊在北极浮冰上的幼熊，偶然遇到的陌生人反而给予了他穿越冬与春的温暖……作者从平视的视角出发，将目光聚焦于普通人的生活状态，无论是随处可见的社区百姓，还是平淡如水的日常琐事，都被她以客观、具象的态度呈现出来。而恰恰是这份真实感，能让读者从中感受到生活丰盈而美好的特质。

身处纷繁复杂的世界，我们或会在浮躁中迷失，在冷漠中彷徨。而《正常接触》提醒我们，即便生活满是艰辛，我们依旧能够于彼此间的“正常接触”里觉得力量与勇气，并幻化成抵御一切的铠甲。书中，每一个故事，都是对生活真谛的叩问；书外，每一次温暖的眼神交汇、每一个善意的举动，都蕴藏着让我们从容漫步人生路的动力。

(任蓉华)

实习期工作总结与感想

为期三个月的实习期已然结束，回顾这段宝贵的经历，我在产品知识学习、业务流程实践以及团队协作中收获颇丰，同时也深刻认识到自身的不足。现将实习期间的工作进行总结。

一、实习期主要工作内容与收获

作为一名新人，首先要做的是认识我们的公司的主营产品。我还记得我刚来公司的前一个星期是在车间实习的。在基织车间了解了常见的基布规格和纱线规格特性以及织造生产工艺；在涂层车间了解了涂层的生产工艺以及针对不同的客户需求可以定制不同的性能（防水、耐磨、阻燃、环保等等）。后来，我回到外贸部，在师傅的带领下，学习了全流程跟单：从询盘分析、报价单制作、单证制作、合同签订到生产跟进及发货，熟悉了外贸工作流程的核心环节。

通过这三个月的学习，自身的专业技能是明显提升的，熟悉了外贸业务流程，掌握了国际贸易方面的专业知识。与此同时，沟通与协调能力也有所提升。在与客户和公司内部各部门的沟通中，学会了如何有效协调沟通，确保工作进行顺利。

二、存在的不足与改进方向

经验不足：在处理复杂订单和客户投诉时，缺乏足够的经验，导致问题解决不够及时，或者无从下手。后期还需多向师傅和同事们请教。

专业深度待加强：对高性能涂层面料的技

这段实习经历让我深刻体会到外贸业务是“细节决定成败”的工作——从一份精准的报价单到一句及时的邮件回复，都关乎客户信任。特别感谢师父、同事、车间生产技术人员在产品报价、合同签订、邮件回复、客户投诉处理、发货等实战经验上的倾囊相授。我期待未来能成长为一名成熟的外贸业务员，为公司开拓市场贡献力量。

(Kevin)

于日常中触摸生活的脉搏

——读王占黑的《正常接触》

了每一个人美好的结局，宛若黑暗中熠熠生辉的希望之光。现实生活往往并非想象中的美好，荆棘与坎坷常伴左右，但人们对美好生活的追求却永不停歇。

“叔叔，我有点想回去，‘回’这个说法或许不太恰当，那间小屋很快将不属于我了……所有的鸟都在湖面上反复调整着方向，除了你，冲出窗口的时候，你主动收起了翅膀。”《没有寄的信》由一封封写给邻居叔叔的信件组成，看似只是对日常生活的平铺直叙，如轰隆隆的空调挂机、冰箱里的冷冻食物、餐桌上的鸭血豆腐、很亲人的小狗“史努比”等等，实则有情感洪流潜伏其间。小说生动展现了一个人在社会大事件中的情感起伏，并试图挖掘出更丰富的内涵。这就像擂鼓，起初几声轻响若有若无，而后逐渐汇聚成势，最终滚滚惊雷般让人为之一震。作者的笔锋像一把精巧的刻刀，在历史画卷上，为作为“个体的人”和“社会的人”留下了独特的生命印记，每一道印记都深刻而清晰。



浙江锦达新材料股份有限公司

2025年2月28日

第1期(总第222期)

新闻热线：87761830

E-mail:office@jinda.com.cn

锦达企业 主办

总监：叶雪康

责任·诚信·道德

接续奋进 砥砺前行

董事长 叶雪康

龙隐苍穹留浩气，蛇行沃野绘新图。在这辞旧迎新之际，我谨代表公司领导班子全体成员向一年来辛勤工作在各个岗位的全体员工，向为支持公司发展默默奉献的员工家属，向长期以来关心支持公司发展的各级领导、社会各界及同仁们致以崇高的敬意和诚挚的感谢！并向大家致以新年的问候和诚挚的祝福！

刚刚过去的2024年，是公司“十四五”规划的关键之年，这一年，在解决难题，破除前行障碍中迎来了发展进步的新空间。在技改投入扩产能、研发投入为市场、环保投入担责任、安全生产强制度方面迈出了坚实步伐。在面对复杂多变、贸易摩擦、金融风险等市场挑战下，公司上

下团结一心，迎难而上，精准把握市场布局，坚持国内、国外市场两手抓，内贸创新营销模式，拓展市场不停步；积极协办第十二届全国膜结构技术交流会，以进一步扩大市场影响力。外贸在经受压力与韧性考验的同时，先后主动参加了美国、德国、英国、俄罗斯等全球各地行业展会，在确保服务好老客户的同时，积极努力发展新业务，在寻求新商机上下功夫。

2024年是企业“十四五”发展目标的第四年，这一年，浙江省重点科技项目、海宁市重点科技项目皆顺利完成验收。锦达膜材科技公司被认定为国家级专精特新小巨人企业，锦达公司博士创新站顺利通过考核，公司

主导产品获第十七届中国国际产业用纺织品及非织造布展览会创新奖。这一年公司在多元化发展中被列入海宁市2024年度重点服务业项目的“浙江大康明医养院”，历时10个月，于2025年1月1日顺利结顶。

过去的一年企业党支部坚持党建引领企业发展方向，组织全体党员和建党对象认真学习党的二十届三中全会精神，学习习近平总书记的重要讲话。开展“学纪、知纪、明纪、守纪”党纪学习教育专题活动，“七一”建党节期间，组织全体党员和建党对象参观沈鸿纪念馆，学习“沈鸿精神”，发扬自强不息、勇于担当的奋斗精神，使党员和建党对象学有榜样，干有方向，立足本职，爱

党爱国，爱岗敬业，进一步激发干事创业的责任。

回首过去一年，每一点进步都蕴含着努力和坚持。守正创新，向管理要效益，这是企业跨越衰退、老化的根本所在。理念和思维的变革，是组织、制度、人才、管理的更新，构建起与时俱进的组织基因，是企业核心竞争力的重要体现。2025年是承前启后基础年，我们在制定“十五五”企业发展规划的同时，必须认清形势，既要看到困难和挑战，更要看到希望和光明。我相信，只要我们坚定信念信心不动摇，迎难而上，实干为要，方向明、目标准，办法总比困难多。

最后，衷心祝愿大家新春快乐、事业有成、阖家欢乐！

回望来时路 前进有方向

——锦达党支部2024年度工作总结

4.职业技能提升的基础目标。

锦达企业靠改革开放党的好政策，作为一家乡镇企业率先从发达国家引进先进设备至今，一直重视员工队伍培训教育没有变，但必须与时俱进。实践告诉我们，培训的内容就是从生产的问题中来，从劳动者的实际需要中来，我们现在正在制定的企业中长期员工培训计划主要是为劳动者量身定制课程，系统开展岗位技能、精益生产、职业素养三大方面。

三、新投资、新设备、新规划

1.浙江大康明医养院项目顺利开工。2024年1月31日上午，浙江大康明医养院项目开工仪式在锦达老厂区块隆重举行。马桥街道办事处主任谢晓峰主持开工仪式，马桥街道党委书记李振讲话，中共海宁市委常委、常务副市长王一鸣宣布项目开工。浙江大康明医养院将强化党建引领，聚焦共同富裕，为马桥为海宁经济社会发展尽一份绵薄之力。同时，医养院将聚焦“方便可及，价格可接受，质量有保障”的养老服务目标，坚持提供普惠型与改善型相结合的高品质康养服务，大力践行“让长者更幸福”的企业使命和社会责任。

2.环保大投入 排放须达标。2024年10月，膜材车间的第二套RTO备投入运行，高达200余万的投入，通过此次的环保投入，确保公司所有产线的废气排放收集焚烧，为锦达品牌建设注入软实力。

3.配料车间新升级。随着公司产能的提升，原有拌料车间已无法满足订单需求，中共海宁市委常委、常务副市长王一鸣宣布项目开工。浙江大康明医养院将强化党建引领，聚焦共同富裕，为马桥为海宁经济社会发展尽一份绵薄之力。同时，医养院将聚焦“方便可及，价格可接受，质量有保障”的养老服务目标，坚持提供普惠型与改善型相结合的高品质康养服务，大力践行“让长者更幸福”的企业使命和社会责任。

四、存在问题和打算
通过上述工作的开展，锦达党员的党性意识明显增强，党支部的战斗堡垒作用进一步发挥，有效有力推进企业各项中心管理工作上台阶。与此同时，我们也清醒地看到，在党建工作中还存在许多不足，主要表现在：活动类型不够丰富、党小组长等各条线管理者参加、形式不够创新和多样化……等等。我们将在2025年的支部工作中逐步改进和提升，希望上级党委和兄弟单位给予一如既往的指导 and 帮助。

(锦达党支部)

在忙碌的生活中，我常渴望能有一本书，如一盏温暖的明灯，照亮那些被忽略的日常角落，而90后女作家王占黑的《正常接触》便是这样一部作品。该书收录的六个中短篇小说，生动讲述了快递小哥、房屋中介、失业青年、新闻记者等一群普通人在社会公共事件里的酸甜苦辣，他们在时代浪潮下的挣扎求生、积极奋进以及无奈落寞，被毫无保留地展现了出来。依托敏锐的笔触和犀利的洞察力，作者把这些身边“小人物”的情绪刻画得淋漓尽致，真实且动人，仿佛在字里行间跳动着生活的脉搏。

《书驮天》中的“我”是一名爱好写作的快递员，曾从事房屋中介工作，与以前的女客户“全智贤”重逢后，二人随着交往的深入渐生情愫，同时也发生了一系列思想的碰撞与情感的拉扯。相对于理想，现实无疑是一堵冷峻坚硬的墙，横亘在追梦者的前方。小说中的人们努力对抗生存困境，弥漫着一种内敛的悲剧感，同时又凸显出人性的美好。如借“全智贤”之口所说：“有一句话叫他人即地狱，你知道吗，我觉得他人反而是天堂，如果活在只有自己的世界里，我怕我一天也活不下去。”而“我”在自己虚构的文字世界里，慷慨地赋予

时光荏苒，岁月如梭，转眼间已站在2024年的尾声。回望这一年，感慨万千，市场环境低迷再加

上内卷严重，锦达膜材科技在全体员工的共同努力下，如履薄冰的走过了不平凡的一年，有成绩，也有不足。如今我们站在了下一个新的起点上，为了满足市场的不断变化需求，公司高层决策，我们新扩建了1700平方米左右的配料间，对原有的自动配料系统改造升级，引进新设备，增加产能；这不仅是对我们实力的肯定，更是对未来发展充满坚定信心；同时对环保设施加大投入，新增一台最新工艺技术的RTO配套3号线，对2号线静电回收装置升级改造，对3号线废气回收风管进行更新改造等。锦达公司坚持绿色发展的理念始终如一。展望2025年，面临着新的发展机遇和挑战，膜材科技将从培训学习提升上下功夫，营造“比、学、赶、帮、超”的良好氛围，推动公司持续向前发展。主要从以下四方面入手：

过去的一年，对我们基布织造来说是充满挑战与机遇的一年。

在公司领导的正确指导下，在全体同事的共同努力下，我们在质量控制方面取得了些进步。作为落实“质量是企业的生命”这一理念的第二个年头，基织车间从五月份开始，分工岗对整经岗、保全岗、质检岗、挡车岗，用数据展示、过往案例剖析的形式，明确各工岗责任范围，梳理出与百分考核高度关联的奖惩细目，为下一年品质提升计划，打下扎实的制度基础。

过去的一年，基织车间加入大量的新员工，新鲜的血液注入，一方面为车间各工岗带来活力和希望，一方面也带来了技能薄弱导致管理问题扎堆的现状。在所有员工的一致努力下，全年新工很好的融入班组生活，老员工充分发扬传帮带风格，基层骨干迎难而上，克服班组缺兵少将的窘境，不找客观原因，积极应对，主动作为。

过去的一年，基织车间对所有的机器设备，进行了细致的主动保养，多次针对波浪纹问题对整经机进行平机检修。在平机检修的同时，利用制造商工程师现场指导，优化工艺参数，固定张力测试方法，加强拉接头操作技巧，为从源头上抓好整经质量，完善工作标准及操

2024年内贸销售部工作总结

在过去的一年里，市场环境复杂多变，竞争日益激烈。然而，我们内贸销售团队凭借着顽强的毅力和卓越的协作能力，成功突破了重重困难。在篷布行业我们同事深入市场一线，分析市场需求，2024年我们在湖南、河南、广东、江苏四省成功签约省级代理。在膜结构行业特别是充气膜领域，我们的建筑气膜材料应用于全球最大的单体气膜堆料项目（盐城港大丰港区散货堆场封闭改造项目气膜工程），项目单体面积达21万方。在篷房领域我们跟国内几个篷房头部企业也有了更深一步的合作，为2025年的业务开展打下了结实的基础。

过去的一年我们参加了中国国际产业用纺织品及非织造布展览会，第十二届全国膜结构技术交流会，第六届全国空间网格结构技术交流会，在会场上充分展示了我们锦达的公司实力，让更多的潜在客户看到了我们的产品。

在内贸销售数据方面，我们取得了稳步的增长。与去年相比销售额增长12%。这一数字背后是每一位内贸

2024年膜材科技工作总结

一、技能提升培训。2024年我们优化了岗位作业指导书并以此为基础，制定了中长期培训计划，开展岗位练兵。以百分考核为工作标准，开展技能提升培训，帮助员工更好，更快的成长。熟练掌握岗位操作规程，从而提高工作效率，保证产品质量的稳定性。同时，重视技能，尊重技能人才，加大考核力度，奖优罚懒。

二、安全生产培训。安全生产始终是我们的头等大事，结合岗位实际，以五懂、五会、五能为目标，提升安全生产培训，从要我安全到我要安全的观念转变。消防演练、应急演练，要遵循公司提出的“仗怎么打，兵就怎么练”的总要求。时时紧绷安全之弦，杜绝违纪违规操作，提升全员的安全知识和安全责任意识。人人懂安全，因为只有安全，才是企业最大的财富。

三、职业素养培训。我们深知，一个优秀的员工，

2024年基布织造工作总结

作规范。长白班的机修人员也开始挑战自己，独立开展更换齿轮箱大机修作业，无数的等待，只为一次直面自我的进化，每每看到团队的进步，吹散满天阴霾，那份喜悦虽平淡，却珍贵。

展望新的一年，我们将继续坚持以质量是企业的生命为核心，以客户满意为目标，进一步强化质量控制工作。提升各工岗的职业技能水平，更精准的管理方法，更细致的生产数据分析，更全面的百分考核细则。为实现这一目标，我们将采取以下措施：

1、分层分级实施精准的员工培训：定期组织质量意识和技能培训，提升全体员工的质​​量控制能力。新一年的培训重点，车间将对各工岗员工的技能进行分类分级，从原先的一锅汇、大锅菜式的普惠培训，优化成高度定制化的小炒制，让培训工作为解决实际问题更精准，去除形式主义的表面现象。

2、优化工艺流程：通过规范现有的生产流程，进一步优化生产流程，减少人为因素对产品质量的影响。形成机器设备保养前置，做到保养有人计划，有人实施，有人监督，有人评估，并且真正落实到岗到人，

2024年内贸销售部工作总结

同事的辛勤付出。也充分证明了我们产品和服务越来越得到了客户的认可。

当然，我们也不能忽视工作中存在的不足之处。在销售过程中，我们发现有时候对客户的需求反馈速度不够及时，这可能导致部分客户的流失。另外，我们的一些产品在某些区域的覆盖面还不够广泛，还有很大的拓展空间。针对这些问题，我们已经制定了相应的改进措施。

展望2025年，我们内贸销售部门充满了信心与期待。我们将继续紧跟市场动态，不断挖掘潜在客户。在提高销售额的基础上进一步提高客户满意度，服务好每一个客户。我们相信，只要我们继续保持过去一年的冲劲和团队协作精神，不断完善自身的不足，就一定能够实现这些目标。

最后，感谢每一位领导对销售部门的支持与指导，感谢其他部门同事们与我们的协同合作。让我们携手共进，在新的一年里共创辉煌！

谢谢大家！

（内贸销售部）

2024年国际形势复杂多变，市场环境的不稳定给我们外贸工作带来了许多挑战以及不稳定因素。先有俄乌战争的持续，俄罗斯经济被全面制裁，导致我们收汇困难，一度收不到货款。后有胡塞武装导致的红海危机，以及巴以冲突，使得去欧洲的海运航线不得不从好望角绕行，致使海运成本上涨，航运时间增加，从而间接影响了我们的订单量。到年底又有美国大选，面临着美国关税上涨的威胁，给2025年的美国市场销售带来不确定性。

但即使面对这些困难，我们外贸部依旧奉行走出去原则，先后参加了6个展会，我们的脚步遍布美国，德国，俄罗斯，英国等。参加展会，是我们外贸销售的重要且有效途径。通过展会，我们向全世界展示了我们的产品，从而接到新客户，打开新市场的大门。参加展会的另一个收获就是能让我们更好的了解客户的需求，市场的变化，以及行业内的产品信息。

今年我们外贸部的销售额达到了3000多万美金，相较于去年，是有增长的。在这里要感谢老客户对我们的坚定选择，也

2024年国贸部工作总结

不仅要过硬的专业技能，更需要有良好的职业素养，制度执行不打折扣。2025年我们将以今日锦达报

上的管理文章为指引，定期开展管理培训。懂感恩，感恩党的领导，感恩公司提供的发展平台，感恩身边同事的帮助与支持等。充分认识“素质是立身之基，技能是立业之本”的内涵。

四、成本控制培训。在市场日益竞争激烈的今天，成本控制尤为重要，练好内功是关键，原材料的采购，配料的精准度，接头结尾布的合理掌控，基布门幅的精准控制，垃圾分类控量减量，RTO焚烧炉的合理使用等方面。持续深入推进落实基础性管理工作，从细节入手，降本增效，提升企业的竞争力。

百舸争流千帆竞，勇立潮头敢为先。2025年，是实施“十四五”锦达企业工作方针的收官之年，我们信心满满，让我们携手共进，为锦达公司的明天持续奋斗。

（膜材事业部）

3、制订规范的作业书：一份规范的作业指导书是确保工作流程标准化、提高效率和质量的重要步骤。通过分析整个作业流程，识别出关键步骤和可能的改进点，将复杂的作业分解成更小、更易管理的任务。

4、强化质量检测：增加抽检频次，对关键质量控制点实施实时监控，确保产品质量的稳定性。2025年开始，扩大验布范围，对多次维修的机台进行全检处理。

5、开始试行保全工职业技能提升计划：从12月份开始，职业技能十条自评表，开始试行，后期每季度进行技能等级评估，每保全工工岗实行技能等级评定与工资绩效强挂钩。

同事们，质量是企业的生命线，是我们赢得市场、赢得客户信任的关键。让我们携手并进，以更加饱满的热情和更加严谨的态度，共同推动我们车间的产品质量再上新台阶。我相信，通过我们的共同努力，我们一定能够实现新一年的工作目标，为公司的持续发展贡献力量。

最后向大家拜个早年，祝大家事事顺心，万事如意！

谢谢大家！

（基织事业部）

2024年国贸部工作总结

要感谢新客户对我们的信任。当然

更离不开领导的支持以及我们各部门同事的大力配合。

我们销售岗在前冲锋陷阵，需要后方力量的不断支持。产品质量的保证，交货期的稳定，售后服务的提升，都是我们迫切需要解决，并有待加强的方面。我们希望各分公司生产和质检部门能够严格控制产品质量，技术部门能够给予我们足够的技术支持，采购部门严把产品采购关，加强时效性。当然，我们也会更加紧密的联系公司各部门，第一时间反馈客户最真实的问题和需求，加强协作，在2025年让客户对我们的产品以及服务更加满意。

销售工作如逆水行舟，不进则退。紧张繁忙的2024已经过去，新的挑战已在眼前。2025年让我们国贸部的销售目标是3300万美元。我相信在领导的支持和带领下，在各部门同仁的配合下，以及我们全体外贸部同事的努力下，我们一定能实现这一目标。

最后，祝大家新年快乐！蛇年大吉！

（国贸部）

轻松一刻

1、一个姑娘上了高铁，见自己的座位上坐着一男士。她核对自己的票，客气地说：“先生，您坐错位置了吧？”男士拿出票，大声嚷嚷：“看清楚点，这是我的座位，你瞎了眼吗？！”女孩仔细看了他的票，不再作声，默默地站在他的身旁。一会儿火车启动了，女孩低头轻轻地对男士说：“先生，您没坐错位，但您坐错了车！”

2、同学一见面就跟我诉苦，说他前段时间总盗汗，一睡着就出汗，医院检查花了好几百，后来又找了个老中医开了十来副中药，喝了也不管用，而且一天比一天厉害。我问：“后来呢？咋治好的？”一问到这，我明显看到同学的嘴角一抽搐，愤愤道：“我换了个薄被子。”

3、我们无法延长生命的长度，但是我们可以拓展生命的宽度。我觉得这句话太有道理了！意思就是：虽然我们无法再长高了，但是我们还可以继续长胖。

4、前几天同事中了500万大奖。记者就来采访：“你好，请问一下，在你中了大奖后，你要做的第一件事是什么？”同事说：“帮老婆购物车清空了！”记者又问：“那第二件事呢？”同事哭着说：“我第一件事都没做完，就已经没有钱做第二件事了！”

5、有两个造假钞的不小心造出面值15元的小假钞，两人决定拿到偏远山区花掉，当他们拿一张15元买了1元的糖葫芦后，他们哭了，农民找了他们两张7块的。

6、两位老大爷在下象棋，一个年轻人过来对其中一个说：“大爷，你的车没了。”大爷用眼扫了一下棋盘，略有不悦的说：“那个字念車(jū)。”年轻人愣了一下，继续说到：“大爷你的自行车(jū)没了...”

7、丈夫叹道：“唉，我的体质越来越差了。”妻子挖苦他：“野猪能活50年，而家猪只有5年寿命；野猪能活20年，而家犬只有8年寿命，生命在于运动嘛，谁叫你一天到晚像乌龟一样缩着不动！”丈夫听了反问道：“亲爱的，请问乌龟能活多少年？”

E-mail:office@jinda.com.cn

张达于2007年入职江苏恒力化纤股份有限公司AB区长丝保全车间，2011年调至江苏德力化纤有限公司，参与20万吨/年熔体直纺涤纶长丝项目的安装工作，现为德力化纤长丝保全车间索班班长。张达因工作表现优异，于2021年获得恒力集团“优秀班主”荣誉称号。

技术精于勤 勤奋无难事

作为保全人员，最能体现张达工作状态的是一个“勤”字。他每天不停地在POY车间与FDY车间之间穿梭。巡检二楼纺丝设备有他，更换三楼计量泵有他，维修四楼热媒泵系统更是少不了他。有付出就有收获，勤奋使他积累了丰富的定位维修经验，保全技能也越来越精熟。

张达参与德力化纤2024年度长丝装

一年之始，万物复苏，万象更新。这是一个崭新的开始，也是一个新的起点。回顾过往种种，仍历历在目，在这些日夜兼程、风雨无阻的日子里，大家一起挥洒汗水，度过了一天又一天，一年又一年。

昨日不可追，来日犹可为。回望过去，我们在职场上，在工作中，迈出的每一步都留下了深深的足迹。我们一起见证了公司的变革，在一点一点精细化、合理化转变的同时，也感受到了自己的蜕变。回首过往，我们无法抹去经历过的痕迹，得失过往，皆为序章，在过往中汲取经验，总结教训，将过去的经验和教训转化为前行的动力，用来指导自己更好地面对未来的挑战。

人生在世，孰能无过。我们需要时常反思自己的成长与不足，反思自己的行为 and 思想，正视自己的不足，直面自己的内心。通过比学赶超帮，为自己的成长之路画下浓墨重彩的一笔，谱写一首动听的乐章。

比学赶超帮：

①比是基础，与同行比较，找出差距，明确努力的方向和前进的目标。

世上无难事，只要肯攀登。

（黄蔚）

骑电动车穿行商场停车场时意外摔伤，车主向停车场管理方索赔，她的主张得到法院支持吗？日前，北京市房山区人民法院审结了一起骑电动车摔伤索赔案。

【基本案情】2023年12月28日早晨9点半左右，周女士像往常一样，骑电动车到某家居商场上班。因前一天傍晚飘了几片雪花，路上有些湿滑，有的地方还有薄冰。

周女士途经商场地面停车场时，一个不慎从电动车上摔了下来，造成右侧胫骨平台骨折等并住院治疗。

事发后，周女士自行支付了治疗费。她承认骑车时在想事情，没有认真看路，自己有一定问题。但周女士认为，商场也应当承担相应责任，停车场的日常管理混乱，没有及时清理地面冰雪，未尽到安全保障义务。

双方就赔偿事宜未能达成一致。周女士遂将商场起诉至法院，要求商场按照50%的责任比例承担赔偿义务，主张医疗费、残疾赔偿金等合计14万元。

商场辩称，周女士为抄近路，在机动车停车位间穿行，但车速过快，急拐弯时不刹车、不减速，其摔伤完全是自己行为所致。而且，事发当日天气晴朗，停车场路面干净，没有结冰，商场没有过错，不构成侵权。

在案件审理中，周女士申请司法鉴定，经鉴定右侧胫骨平台骨折遗留创伤性骨关节炎，构成十级伤残。法院经审理认为，从事发监控视频可见，周女士摔倒地点路面干净、平整，无积雪、冰面及其他障碍物，且商场已在停车场入口处设置警示标识，商场就停车场管理已尽到安全保障义务。周女士称商场管理混乱，但并未提供证据予以证明。

匠心独运 铸就非凡

——记2023年江苏德力化纤有限公司长丝保全车间“优秀班主”张达

置大检修时，小到二楼调压阀O型圈磨损漏气，大到四楼增压泵更换齿轮泵，他总是冲在最前线，认真做好每个细节。勤奋努力的他详细了解设备的运行状况，带领班组成员圆满完成增压泵、热媒泵、计量泵、纺丝机等各类纺丝设备的检修工作，为设备高质量运行打好了基础。

实践出真知 熟练方生巧

张达通过不断实践，总结出设备的维修与保养技巧，并通过改进工作方法，让其班组面对满满的工作量也始终游刃有余。

2022年初，张达与车间技术人员一

②学是核心，向他人学习，学习他人的优点和能

力，学人之长，补己之短。

③赶是关键，清楚目标距离，努力学习并提升自我，努力缩小或消除与他人的差距。

④帮是方法，传帮带，老带新，强帮弱，助力他人成长，互相帮助，共同进步。

⑤超是目标，树立更高的目标，不断追求进步、发展和突破，超越是永不止步的前进。

在过去漫长的岁月里，我们或许有过疏忽，犯过错误，但到如今，这些问题都成了前进的阶梯，剖析问题根源，并加以指正，让我们知道自己的薄弱之处，通过积极改进，从而提升拓宽自己的知识、技能和眼界，支撑着我们在人生路上走得更高，更远，更稳。

新的一年开启，意味着新的挑战，也将会面临新的机遇。路上会有风雨，会有磨难，会有失落，会有挫折，我们要把每一次的挑战都当作是成长的契机，以积极向上的心态，迎接未来的每一天。

世上无难事，只要肯攀登。

（黄蔚）

“八五”普法知识

周女士骑电动车在机动车停车位间穿行，其行为本身存在过错；且车速过快，拐弯时未减速，电动车失去平衡致损害后果发生。所以，周女士骑电动车摔倒系其自身未尽到谨慎注意义务所致，与停车场无关。

最终，法院驳回了周女士的全部诉讼请求。周女士不服一审判决，提起上诉。二审法院判决驳回上诉，维持原判。

【法官寄语】与汽车相比，电动自行车成本更低，更灵活便捷。骑电动车出行，已成为一种生活方式。在电动车备受青睐的同时，相关安全问题需更加重视，尤其是骑电动车出入公共场所。

若在公共场所受伤，公共场所管理者确实未尽到安全保障义务，存在主观过错，应承担赔偿义务。但我们要理性的认识：有损伤，并不意味着一定有赔偿。任何法定义务都有边界，而边界的设定，既可以基于法律规定，也可以基于合同义务，还可以基于道德义务等。

由于安全保障义务人范围极广，涉及餐馆、公园、电影院、电梯、图书馆等公共场所，不同场所的安全保障义务范围不同，无法一一详列。实践中，可以参考安全保障义务人的行业要求、保障范围、组织形式等综合因素，从侵权行为性质的性质、义务人的安保能

分之一。但它又大又重，输送介质温度高，即使关闭了，散热也依旧很慢，加之安装空间狭小。因此，它的安装精度要求高，且耗时。

为找出安全而高效的热媒泵安装及方法——在狭小空间内，不靠人力抬装，消除砸伤、烫伤隐患，且保证对中良好，确保后期热媒不泄漏，张达常常待在高温的四楼，观察热媒泵的结构，测量相关数据。终于，他制作出了可以精准、快速拆装热媒泵的设备。

张达懂得观察、善于思考，想方设法提高工作效率。这几年，他制作的工装不下十件，他的多项技术改造也获得实用新型专利授权、公司“创新精神奖”“合理化建议奖”等，并被推广使用。

（摘自《恒力人》）

让我自己觉得会更加专注和有动力去完成它们。

二、开展工作：要注重方式方法，将工作任务按照难易程度进行排序。由于刚刚结束假期，心情愉快，我可以先解决一些难解决又琐碎的工作，通过解决一些小任务，让自己慢慢地进入工作状态。再去解决相对来说复杂或难度较高的工作任务，这样可以让自己的工作效率更高一些。作为一名采购员，我深知在做好每一件工作时始终要保持专注和高效，更要不断地去学习与本职工作相关的业务知识，比如在采购过程中要保证货比三家，多途径询价、比价、议价，才能确保采购到质优价廉的产品，提升自己的业务能力。

三、总结反思：在一天的工作结束后，要总结一天工作内容，工作任务是否完成，工作质量有没有保证。同时，要找出自己的不足，有没有在任务上给出最佳的解决方案，每天的时间管理是否到位，能不能更好地安排工作，把握每次锻炼自己的机会。

新年伊始，我满怀希望，对自己和公司的未来充满希望和信心。面对新的一年、新的挑战，我将继续努力。希望能够实现个人与锦达的新突破，我相信只要我们锦达人不懈的努力和坚持，新的一年一定能带来更多的成就和收获。

新的一年！快乐！快乐！

（严超）

力以及所采取的保障措施等综合判定。司法鼓励维权，却不支持过度维权。“在何处受伤，何处就应赔偿”不是约定俗成的赔偿规则。有理有据有节，才是正当的维权之道！

【专家点评】我国侵权责任法领域内的安全保障义务是指宾馆、商场、银行、车站、机场、体育场馆、娱乐场所等经营场所、公共场所的经营者、管理者或者群众性活动的组织者负有保障他人的人身安全、财产安全的注意义务。义务人未尽到安全保障义务、侵害他人民事权益造成损害的，应承担侵权赔偿责任或者相应的补充责任。

民法典规定安全保障义务的主要目的在于解决因经营者、管理者、组织者的不作为而导致的侵权损害赔偿问题。一方面，民法典第1198条对安全保障义务的运用范围有着严格的限制；另一方面，受害人需要对经营者、管理者、组织者违反了安全保障义务承担证明责任。

在本案中，商场的地面停车场属于民法典第1198条列举的经营场所，其经营者确实属于安全保障义务的义务主体。经过调取监控视频等证据资料，法院可以确认受害人摔倒地点路面干净、平整，无积雪、冰面及其他障碍物，而且经营者已在停车场入口处设置了警示标

识。受害人未能就经营者违反安全保障义务进一步提供证据加以证明，因此，应当承担举证不能的法律后果。

（智慧普法网）

